

「患者さんとスタッフのここをつかむ心理学」 実践講座 開講のお知らせ

第1回目

2015年6月21日(日) 13:00～
NLP やコーチングだけでなく、
世界最先端の心理学の理論概要&実践

第2回目

2015年7月26日(日) 13:00～
5回目来院率を安定的に60%以上にするための
ご参加の方の治療内容に応じた問診の取り方を改革!

第3回目

2015年9月6日(日) 13:00～
来院率がUPする!对患者さんコミュニケーション

第4回目

2015年10月18日(日) 13:00～
来院率がUPする!スタッフ間コミュニケーション

第5回目

2015年12月予定
Googleの社員研修で導入されている心理学 理論と実践
創造性や集中力UPが期待できます!
経絡のタッピング法 実践
セルフメンテナンス&患者さんの満足度がUPします!

第6回目

2016年2月予定
扱いが難しい人、KYな人へのコミュニケーション法
身につけた世界最先端の心理学を活用して業績アップ!

※内容は変更になることがありますのでご了承ください。詳しくはお問い合わせください。

1回参加料金 49,800円(税抜)

全コース参加料金 ~~298,800円~~ ▶ 288,800円(税抜) **1万円引き**

※原則として、ご参加の方に次回までに院内で実践いただく課題をお出しますので、全コース参加を前提とした講座構成となります。全コース参加することで、数多くの世界最先端の実践心理学をマスターしつつ、業績アップを図っていただくことを目的としています。

全コース
参加特典

60分 個別コンサルティング無料

吉田崇と浅井伸彦1回ずつ計2回(5万円×2回=10万円相当)

※相談日は、原則として実践講座開校日の午前中とさせていただきます。(御院訪問の場合は、別途交通費として2万円を頂戴します。)

※会場は東京を予定しております。※お申し込みは下記にご記入のうえ、FAXをお送りください。

※下記は「問診力セミナー」の申し込み用紙ではありません。「問診力セミナー」のお申し込みは別紙です。

「患者さんとスタッフのここをつかむ心理学」実践講座 FAXお申し込み用紙 FAX. 06-6362-8233

フリガナ		フリガナ	
御院名 (御社名)		院長名 (代表者名)	
住所	〒		
メールアドレス			
TEL		FAX	

【個人情報に関する取り扱いについて】

申込み用紙に記載されたお客様の情報は、セミナーのご案内といった当社の営業活動やアンケート等に使用することがあります。(ご案内は代表者様宛てにお送りすることがあります) 法令で定める場合のほか、お客様の承諾なしに他の目的に使用いたしません。ご提供いただいた住所宛のダイレクトメールの発送をご希望されないときは、チェックを入れて当社宛にご連絡ください。 希望しない

整骨院 向け

ドクターからの推薦!

医療法人松原会
穴水こころのクリニック【精神科】
院長 林正男 先生

医療法人光輝会 光輝病院【外科】
外科部長 西健太郎 先生

2014年10月出版
最新刊



3冊出版

10冊出版

世界最先端の心理学を使った

問診力 セミナー

整骨院経営コンサルタント
15年目
吉田 崇

臨床心理士
浅井 伸彦

! ちょっとした工夫で劇的に変わる!
“継続受診を促す”心理療法的な
患者さんとの初診コミュニケーション!

! 5回目来院率を60%以上にする
5つの秘訣!

! NLP やコーチングだけじゃない?問診力向上に活かす世界最先端の心理学とは?

! Googleの社員研修で取り入れられる創造性や集中力UPの心理学スキル!

! 経絡のタッピングでセルフメンテナンス&患者さんの満足度アップ!

! 患者さんやスタッフと良循環コミュニケーションを作って、居心地の良い院内に。

ご来場
Present

🎁 あなたの問診力は今どのくらい?「問診力測定テスト™」
🎁 継続受診促進に活かせる「痛み分析シート™」



東京会場 2015年5月24日(日) 13:00~17:00(受付12:45~)
スタンダード会議室 新橋フルハウス店6階会議室

・JR、東京メトロ銀座線「新橋」駅 徒歩1分
・都営大江戸線「汐留」駅 徒歩2分

株式会社 吉田企画

TEL 06-6734-3888 FAX 06-6362-8233

〒530-0015 大阪市中西崎西2-2-1 東梅田八千代ビル10F

整骨院向けホームページ ▶▶▶ [Http://www.r358.com](http://www.r358.com)

経営 吉田企画

検索