



「儲かる! 治療院経営のすべて」「学校では教えない儲かる治療院の作り方」

累計3万部突破

著者 吉田 崇による



先着6名様  
限定

# グループ コンサル開催

クライアント様の90%が売上対前年比1.5倍～2倍! 吉田崇が先生の悩みにお答えします

経営の悩みをひとりで抱えていませんか? 柔道整復師の先生が「からだの症状を改善するプロ」であるように、経営には「経営コンサルタント」という「経営のプロ」がいます。グループコンサルティングでは、整骨院を専門に16年コンサルティングをおこなってきた吉田崇が、全参加者の経営課題や悩みについてその場で解決策を提案します。グループでおこなうので、他の参加者がどんな悩みを持っているのか、その解決策は何なのかを、全て自分のことのように聞くことができます!

## 先生、こんなことで お悩みではないですか?

- 自費化をどうやって進めていけばいいかわからない
- 新規の患者様が増えなくて不安だ
- リピート率をあげていきたいが、いい方法があったら知りたい
- 自分から動くやる気のあるスタッフに育てるにはどうしたらいい?
- 分院展開を考えているが、失敗しない方法はあるのだろうか

解決!

## 吉田崇が1人1人の悩みや 質問にお答えします!

これまで16年間に渡り、600社以上をコンサルティングし、数多くの難問を解決してきた吉田崇が、貴院の悩みを解決いたします。画一的な、回答ではなく貴院の事情や希望に沿った現実的な解決方法をご提案いたします!  
通常1日25万円の、価値あるコンサルティングをご体感ください!



### 講師プロフィール



株式会社吉田企画  
代表取締役 吉田 崇

佐賀県出身。立命館大学 経済学部経済学科 卒業。東証一部上場ソフトウェア開発会社でSEを経験後、完全歩合制の中での自己啓発プログラム(SM1)のセールスを経て、株船井総合研究所に入社。2008年1月に株式会社吉田企画を設立し代表取締役社長に就任。  
2010年3月に「(一社)交通事故医療情報協会」を設立し代表理事に就任。  
整(接)骨院、治療院、リラクゼーションサロンなど「健康」や「癒し」をテーマとしたコンサルティングは600社以上、講演200回以上。また、「整骨院販促ツール工房」「HP制作」を担当する女性デザイナー、整骨院を熟知した女性アドバイザーといった「チーム吉田企画」で整骨院の経営者様をバックアップしている。  
著書3冊『儲かる!治療院経営のすべて』、『学校では教えない 儲かる治療院の作り方』、『はじめよう!「リラクゼーション」サロン 開業・経営100のポイント』以上、累計3万部発行(業界最多部数)

開催日時 2017年

会場

6月11日(日)

東京 PARTY For ETERNITY 銀座店

〒104-0061 東京都中央区銀座 6-2-1 Daiwa 銀座ビル B2F  
(銀座駅徒歩1分 銀座駅C2番出口)

主催



株式会社 吉田企画

☎ 042-306-9139

☎ 042-306-9138



## 経営について分からないことがあったら、何でも聞いて、答えてもらっています。

宮城県 (有)ジェイ・ティ・シー 代表取締役 庄子 順一様

依頼当初は保険治療中心でしたが、徐々に自費化を進めて行き、現在は自費治療中心となっています。これまで9院を分院長に「のれん分け」していますが、殆ど全てがコンサルティングを依頼した後で、その他に独立したスタッフも数多くいます。

最近では2016年4月に仙台駅前に分院を出し、現在は本院を含め3院です。最盛期には6院あった分院のコンサルティングとして、HP等の集患、リピート率アップ、スタッフ教育、分院合同勉強会等、様々なことをお願いして来ました。

分院が数多くあり、全院を毎月訪問して回るのは物理的にできないので「売上アップの鍵となる数字」の変化を毎月確認してもらっています。

「異常値」がある場合は、分院長に問い合わせると、やはり問題点があるのが分かり、即対応して大事に至らなかったということは数多くありました。

経営について分からないことがあったら、何でも聞いて、答えてもらっています。

出来る人ほど悩みが多く、支援者(相談者)が欲しいと思います。

自分にはない視点を知ること、自分の理想を実現化するために気づかせてくれる、無くてはならない存在です。



## 10月には売上262万円に。タヒチへの新婚旅行に行きます！

埼玉県 さぎたま整骨院 新井雄二先生

以前勤めていた整骨院が吉田さんにコンサルティングを依頼して、びっくりするくらい結果がでていたので、自分も開業の時からお願いしています。

2016年6月末に開業して、18,500枚を新聞折込したらプレオープンに120名の来院がありました。その後もチラシを見て来院される方が多く、最終的にチラシから200名程の来院がありました。

ホームページからの来院も毎月30~40名の来院があって、新患さんはかなり多いです。7月はいきなり黒字となり、10月には売上が262万円になりました。目標と数字管理、リピートの考え方、人との関わり方なども教えてもらっています。そういうことが合わさって売上・患者数増に繋がっていると確信しています。

20代後半という若さで独立した私と妻だけでスタートして、正直、不安で一杯で、貧しい生活も覚悟していたのですが、思ってもいない売上が上がって驚いています。

今年の中夏にタヒチに昨年結婚した妻と新婚旅行に行きます。夢が叶いました。今後も吉田企画様と共により一層院を盛り上げていき、さらなる夢を叶えていく事を目指していきます！



## 吉田崇の思い

「治療家として、お一人お一人で違う美しい花が咲けばいいな」これが私のコンサルティングスタイルです。皆さん治療内容、院の規模、夢も目標も性格も全く違いますから、コンサルティングの内容も院ごとに全く違います。そんな考え方のもとで16年間600社以上に画一的ではないオーダーメイドのコンサルティングをさせて頂いています。

これまでたくさんのコンサルタントが整骨院業界に参入されましたが16年続けてやっているのは日本で唯一、私だけと自負しています。

1日のコンサルティング料は25万円、この金額で16年続けさせて頂いています。正直、1日で25万円以上の価値をどのように出して行こうかと思いつつながらの日々、そして「経営者の方さえも判断できない様々な難題のみ」の相談に困られた日々の中、悩み・プレッシャーを感じながら取り組んできたつもりです。数多くのクライアント様と膝をつき合わせながら、1日で25万円のフィーを頂いている私が、半日で数万円のセミナーで満足しただけなければ、私の16年がウソになってしまう・・・。

セミナーでは、全て、私がお付き合いさせて頂いている現場の事例、またそこから導いたルールのみのできた情報をお届けいたします！

## 【同時開催】整骨院経営セミナー&交通事故勉強会(単発参加:12,960円)

### 同時開催(無料)

#### 第一講座

### 整骨院向け経営セミナー 13:15~15:10

- ・自費化 失敗と成功の分かれ道とは?
- ・「安定成長」をするために必要なこととは?
- ・これからの整骨院経営に必須のブランディングとは?
- ・(株)吉田企画顧問先整骨院の院長が語る! 経営革新奮闘記 ~本音生トークだからわかるこれからの実践すべき整骨院経営~
- ・売上アップのカギとなる数字管理とは?【講師 橋本 弥生】

#### 第二講座

### 交通事故勉強会 15:20~17:00

交通事故専門の弁護士・行政書士による交通事故対応に関する最新情報、成功している先生方による取組み事例報告等、盛り沢山の勉強会。

### タイムスケジュール

吉田崇によるグループコンサルティング (ランチミーティングを含む)	10:00~13:00
▼	
第一講座 整骨院向け経営セミナー	13:15~15:10
▼	
第二講座 交通事故勉強会	15:20~17:00
▼	
懇親会 (単発参加:6,480円)	17:00~19:00

### 日時場所

2017年 **6月11日(日)**

**PARTY For ETERNITY 銀座店**

〒104-0061 東京都中央区銀座 6-2-1 Daiwa 銀座ビル B2F  
(銀座駅徒歩1分 銀座駅C2番出口)

### グループコンサル参加費

定価**68,000円**

**50,000円**  
(税別)

- ・ランチミーティング
- ・整骨院向け経営セミナー
- ・交通事故勉強会
- ・懇親会

**無料でご招待**

### 【参加申込書】下記にご記入の上、FAXにてご送付下さい

フリガナ		フリガナ	
貴院名		ご参加者様氏名	
住所	〒		
TEL	( ) -	携帯電話	( ) -
FAX	( ) -	Email	
参加される内容	<input type="checkbox"/> グループコンサルティング <input type="checkbox"/> 整骨院向け経営セミナー&交通事故勉強会(単発12,960円) <input type="checkbox"/> 懇親会(単発6,480円)		

お申し込みは、申込書をお送りください。また、下記口座に参加費用、1日参加(懇親会含む) 54,000円、午後のみ参加 12,960円、懇親会 6,480円を6月8日(木)までにお振込みください。お振込みをもって、参加確定とさせていただきます。口座:三菱東京UFJ銀行 府中支店 普通預金0815555 株式会社 吉田企画

